

Liste Prospect e Filiere



Informazioni riservate e proprietarie

È severamente proibito qualsiasi utilizzo di questo materiale, anche parziale e con qualsiasi mezzo, senza preventiva autorizzazione scritta da parte di Cerved Group S.p.A.

Documento riservato ad uso interno





1. Prospect



Prospect ^

Prospect ^

☐ È prospect

☐ Non è prospect

Tipo prospect ^

Acquisition	108
Champions Private	3
Champions Indosuez	1

Scrivi per ottenere dei suggerimenti

- La sezione **Prospect** ti permette di selezionare le aziende delle liste assegnate al polo/mercato.
- Sono aziende ritenute prioritarie per lo sviluppo, in seguito ad un'accurata attività di profilazione, basata su dati dell'impresa e del settore.
- Sarà cura di ogni Polo/mercato l'assegnazione delle aziende in lista a ciascun gestore, che potrà così prendere in carico le aziende seguite.



2. Filiere



Filiera ^

Filiera ^

☐ È in una filiera

☐ Non è in una filiera

Canale ^

Banca d'Impresa	5
Retail - Affari	1

Scrivi per ottenere dei suggerimenti

Filiera ^

GIBUS S.P.A.	4
OROGEL SOCIETA' COOPERATIVA AGRICOLA	2

Scrivi per ottenere dei suggerimenti

- La sezione **Filiera** ti permette di selezionare le aziende che appartengono ad una o più filiere
- È possibile filtrare le aziende anche per canale o per singola filiera.
- Le aziende che appartengono ad una filiera possono essere sia clienti che prospect.



3. Combinare i filtri Prospect e Filiera



Filiera ^

Filiera ^

☒ È in una filiera
☐ Non è in una filiera

Canale v

Filiera v

Prospect ^

Prospect ^

☒ È prospect
☐ Non è prospect

Tipo prospect v

- ➔ Per visualizzare le aziende che appartengono ad una filiera e sono anche prospect, dovremo usare i due filtri in modo combinato.
- ➔ È sufficiente selezionare sia l'appartenenza alle filiere che alle liste prospect per verificare la presenza di aziende di filiera nelle proprie liste di sviluppo.



atoka

NEXT GENERATION SALES & MARKETING INTELLIGENCE